



Vertriebsmitarbeiter

in Vollzeit (w/m/d)

Starte als #ocuNaut durch und werde Teil unseres wachsenden Teams.



ÜBER OCULAVIS

Bei uns erwartest Dich mehr als nur ein Job. Wir sind stolz darauf, eines der führenden B2B Scale-Ups in Europa zu sein, das seit seiner Gründung im Jahr 2016 einen nachhaltigen Mehrwert für über 200 Kunden schafft. Doch das ist längst nicht alles – mit unserer mehrfach ausgezeichneten Softwarelösung verhindern wir Dienstreisen von tausenden Technikern weltweit und tragen so zum Klimaschutz bei.

Mit modernsten Technologien, mobilen Apps, Mixed Reality und KI-Algorithmen revolutionieren wir die Art und Weise, wie produzierende Unternehmen technisches Expertenwissen jederzeit teilen können, ohne die Notwendigkeit zu reisen. Hierdurch steigern wir die Produktivität, sparen Reisekosten und schonen das Klima.

Du arbeitest in einem engagierten Team, um gemeinsam neue Herausforderungen zu meistern und Erfolge zu feiern. Dabei erhältst Du früh große Verantwortung für Deinen Aufgabenbereich und kannst einen wertvollen Beitrag leisten.

Steig mit uns auf und setze unsere Mission mit um! Werde zum #ocuNauten!

DEIN IMPACT

- Du identifizierst potenzielle Kunden und generierst kontinuierlich neue Leads (z. B. via Social Media oder auf Messen).
- Du qualifizierst eigenverantwortlich neue Leads im Rahmen von Telefonaten, Online-Meetings und Vor-Ort-Terminen.
- Du überzeugst und begeisterst neue Leads für unsere Smart Service & Connected Worker Plattform oculavis SHARE und bist der Berater des Vertrauens für potenzielle Kunden.
- Du gewinnst neue Kunden und begleitest diese vom Erstgespräch bis zum erfolgreichen Vertragsabschluss.
- Du unterstützt die Vertriebsleitung bei der kontinuierlichen Verbesserung der Vertriebsprozesse.
- Du tauschst dich eng mit dem Vertriebsteam, Marketing und Produktmanagement aus und teilst Feedback aus dem Markt.

DEINE SKILLS

- Du hast ein abgeschlossenes technisches oder betriebswirtschaftliches Studium oder eine vergleichbare Ausbildung.
- Du hast idealerweise Erfahrung im Vertrieb komplexer Software-Produkte/Saas-Lösungen.
- Du bist kommunikationsstark und kannst Menschen für dich gewinnen.
- Du hast ein professionelles und überzeugendes Auftreten & behältst auch in arbeitsintensiven Phasen den Überblick.
- Du bist proaktiv, willensstark und zielorientiert & arbeitest gerne in der Kundenakquise.
- Du hast ein gutes Durchhaltevermögen, verlierst nicht den Fokus und hast keine Angst zum Hörer zu greifen.
- Du überzeugst auf deutsch und englisch.

DEIN WORKPLACE

- Du arbeitest mit den gängigen MS Office Anwendungen.
- Du nutzt unser CRM System Odoo.
- Du erhältst eine leistungsstarke Hardware-Ausstattung.

DEIN WIN

Work with us

30 Urlaubstage, individuelle und flexible Arbeitszeitgestaltung, Remote Work, Bezuschussung zum Deutschland-Ticket und zur betrieblichen Altersvorsorge. Enge Zusammenarbeit mit den Gründern und ein Mentor zum Arbeitsstart in den ersten Wochen.

Our Culture

Internationales Team aus 15+ Nationen mit flacher Hierarchie und schnellen Entscheidungsprozessen. Wir Duzen uns und schätzen gegenseitiges Feedback.

After Work Activities

Nach der Arbeit kommen wir zusammen und verbringen Zeit in Buch-Clubs, organisieren Spieleabende, kegeln, kickern oder darten.

Team Events

Freu Dich auf unsere Summer & Winter Party sowie regelmäßige Grill-Events auf unserer Dachterrasse.

Stay healthy

Mit gesunden Snacks und wöchentlichen Back & Neck Hacks bleibt Dein Energielevel hoch.



Andrea Gliesing

Human Resources

Interesse geweckt?

Dann schicke uns bitte Deine vollständige Bewerbung per E-Mail an: jobs@oculavis.de

Wir freuen uns darauf, Dich kennenzulernen!

