



ÜBER OCULAVIS

Bei uns erwartet Dich mehr als nur ein Job. Wir sind stolz darauf, eines der führenden B2B Scale-Ups in Europa zu sein, das seit seiner Gründung im Jahr 2016 einen nachhaltigen Mehrwert für über 200 Kunden schafft. Doch das ist längst nicht alles – mit unserer mehrfach ausgezeichneten Softwarelösung verhindern wir Dienstreisen von tausenden Technikern weltweit und tragen so zum Klimaschutz bei.

Mit modernsten Technologien, mobilen Apps, Mixed Reality und KI-Algorithmen revolutionieren wir die Art und Weise, wie produzierende Unternehmen technisches Expertenwissen jederzeit teilen können, ohne die Notwendigkeit zu reisen. Hierdurch steigern wir die Produktivität, sparen Reisekosten und schonen das Klima.

Du arbeitest in einem engagierten Team, um gemeinsam neue Herausforderungen zu meistern und Erfolge zu feiern. Dabei erhältst Du früh große Verantwortung für Deinen Aufgabenbereich und kannst einen wertvollen Beitrag leisten.

Steig mit uns auf und setze unsere Mission mit um! Werde zum **#ocuNauten!**

Market Manager

in Vollzeit (w/m/d)

Starte als **#ocuNaut** durch und werde Teil unseres wachsenden Teams.

DEIN IMPACT

- Du bist verantwortlich für den Aufbau einer Lead-Nurtering-Strategie mit dem Ziel, vorhandene wie neue Leads zu identifizieren, anzureichern und vorqualifiziert an den Vertrieb zu übergeben.
- Du entwirfst Konzepte für verschiedene Online-Channels, wie Landingpages für die Website, Content für Newsletter oder Nachfassaktionen von Messekontakten, und setzt diese um.
- Du unterstützt bei der Weiterentwicklung der User Journey zur Gewinnung neuer Interessenten über unsere Webseite.
- Du führst Telefonate mit potenziellen Neukunden und begeisterst sie für unsere Smart Service & Connected Worker Plattform oculavis SHARE.
- Du baust Kontakte zu potenziellen Kunden auf und legst den Grundstein für langfristige und vertrauensvolle Kundenbeziehungen.
- Du beobachtest unsere Marktbegleiter, sammelst Feedback von potenziellen Kunden und leitest diese an den Vertrieb und das Produktmanagement weiter.

DEINE SKILLS

- Du hast ein Studium im Bereich Maschinenbau, BWL oder vergleichbare Abschlüsse.
- Du besitzt nachweislich Erfahrung im Aufbau von Customer Journeys, Lead Qualification, Nurturing und Scoring im B2B-Umfeld.
- Du bringst ein ausgeprägtes technisches Verständnis für Serviceprozesse im Maschinenbau und Produktionsprozesse in der Industrie sowie eine hohe Kundenorientierung mit.
- Du verfügst über sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift.

DEIN WORKPLACE

- Du erhältst eine leistungsstarke Hardware-Ausstattung (MacBook oder Windows Laptop, Firmenhandy iOS oder Android).
- Du hast Zugang zu modernen Softwaretools wie Confluence, MS Office und unserem ERP-System Odoo.

DEIN WIN

Work with us

30 Urlaubstage, individuelle und flexible Arbeitszeitgestaltung, Remote Work, Workation, Bezuschussung zum Deutschland-Ticket und zur betrieblichen Altersvorsorge. Enge Zusammenarbeit mit den Gründern und ein Mentor zum Arbeitsstart in den ersten Wochen.

Our Culture

Internationales Team aus 15+ Nationen mit flacher Hierarchie und schnellen Entscheidungsprozessen. Wir Duzen uns und schätzen gegenseitiges Feedback.

After Work Activities

Nach der Arbeit kommen wir zusammen und verbringen Zeit in Buch-Clubs, organisieren Spieleabende, kegeln, kickern oder darten.

Team Events

Freu Dich auf unsere Summer & Winter Party sowie regelmäßige Grill-Events auf unserer Dachterrasse.

Stay healthy

Mit gesunden Snacks und wöchentlichen Back & Neck Hacks bleibt Dein Energielevel hoch.



Andrea Glesing

Human Resources

Interesse geweckt?

Dann schicke uns bitte Deine Bewerbung per E-Mail an:
jobs@oculavis.de

Wir freuen uns darauf,
Dich kennenzulernen!

